

Vertriebsmitarbeiter:in (m/w/d)

Spielgeräte fürs Leben

Dieser Claim bedeutet uns viel. Er definiert, wie wir arbeiten und Spielplätze konstruieren. Unsere Spielplätze werden für Generationen gebaut. Hochwertige Materialien und erstklassige Verarbeitung machen sie stabil und langlebig. Das schützt die Kinder und schont die Umwelt, spart Ressourcen und Folgekosten. Die **Berliner Seilfabrik** ist einer der weltweit führenden Hersteller von Kinderspielplatzgeräten.

Wir wachsen weiter und brauchen nächstmöglich Verstärkung für unser Vertriebsteam!



Deine Aufgaben

- Die Betreuung unserer Außendienstmitarbeiter:innen sowie Handelsvertretungen und Partner, die Beratung von Neukunden und der Ausbau unserer vorhandenen Kundenbeziehungen liegen in deinen Händen.
- Du begeisterst deine Kunden durch eine direkte Ansprache und behältst auch bei hohem Arbeitsaufkommen stets einen kühlen Kopf.
- Im persönlichen Kontakt überzeugst du Gesprächspartner durch eine individuelle Beratung und sicheres Auftreten.
- Von der Kalkulation und Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss und während der anschließenden Auftragsbearbeitung bist du der erste Kontakt für deinen Kundenkreis.



Was wir dir bieten

- Spannendes, dynamisches, internationales Familienunternehmen mit außergewöhnlichen Produkten im Norden Berlins und einer starken Hands-on-Mentalität
- Sympathische und hochmotivierte Teams, die einen respekt- und vertrauensvollen Umgang miteinander pflegen
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis, einen attraktiven Arbeitsplatz mit modernster Ausstattung in großzügigen, klimatisierten und hellen Räumen sowie Produktionsstätten
- Flache Hierarchien und ein starkes Miteinander
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten sowie individuelle Schulungsangebote (z. B. interne Berliner Academy)
- Betriebliche Altersversorgung und Krankenzusatzversicherung, regelmäßige Teamevents, Sommerfeste & Weihnachtsfeiern sowie kostenlose Getränke
- Urlaubs- und Weihnachts-Gratifikation

Was du mitbringst

- Eine kaufmännische und/oder technische Ausbildung, gern mit erster Berufserfahrung im Vertrieb bzw. der aktiven Kundenbetreuung, alternativ ein betriebswirtschaftliches Studium
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gutes Englisch wünschenswert
- Fähigkeiten in allen gängigen MS-Office-Programmen (Outlook, Excel, Word, PowerPoint), Erfahrung in Microsoft Navision wünschenswert, aber nicht zwingend erforderlich
- Kommunikationsstärke und sicherer Umgang mit verschiedenen Kundengruppen
- Durchsetzungsvermögen, selbstständiger Arbeitsstil und ein hohes Maß an Organisationsgeschick
- Spaß daran, ein Projekt von A bis Z aus kaufmännischem Blickwinkel zu betreuen

Du fühlst dich angesprochen und möchtest Teil des Teams werden?

Dann sende uns deine Unterlagen gern per E-Mail unter Angabe deiner aktuellen Kündigungsfrist sowie deiner Gehaltsvorstellung zu.

Ansprechpartnerin: Natascha Baum
jobs@berliner-seilfabrik.com

Berliner Seilfabrik GmbH & Co.
Lengeder Str. 2/4
13407 Berlin

www.berliner-seilfabrik.com

