

**Spielgeräte fürs Leben** – Dieser Claim bedeutet uns viel. Er definiert wie wir arbeiten und Spielplätze konstruieren. Unsere Spielplätze werden für Generationen gebaut. Hochwertige Materialien und erstklassige Verarbeitung machen sie stabil und langlebig. Das schützt die Kinder und schont die Umwelt, spart Ressourcen und Folgekosten. Die Berliner Seilfabrik ist einer der weltweit führenden Hersteller von Kinderspielplatzgeräten.

**Wir wachsen weiter und brauchen nächstmöglich Verstärkung für unseren Vertrieb.**



# VertriebsmitarbeiterIn (m/w)

## Ihre Aufgaben

- Die Betreuung unserer Handelsvertretungen, die Gewinnung und Beratung von Neukunden und der Ausbau unserer vorhandenen Kundenbeziehungen liegt in Ihren Händen.
- Sie begeistern Ihre Kunden durch Ihre telefonische und persönliche Ansprache, sind lösungsorientiert und arbeiten effektiv und effizient.
- In persönlichen Gesprächen überzeugen Sie Ihre Gesprächspartner durch eine individuelle Beratung und sicheres Auftreten.
- Von der Kalkulation und der Angebotserstellung über die Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss und Auftragsbearbeitung sind Sie der erste Ansprechpartner für Ihren Kundenkreis.

## Was wir Ihnen bieten

- Spaß bei der Arbeit
- Innovative Produkte
- Erstklassige Einarbeitung, unterstützt durch Inhouse-Schulungen
- Internationales Business mit Kontakten aus aller Welt
- Gesundes und dynamisches Unternehmen
- Ein sympathisches und hochmotiviertes Team, welches einen respekt- und vertrauensvollen Umgang pflegt
- Attraktiver Arbeitsplatz mit modernster Ausstattung in großzügigen, hellen Räumen
- Viel Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, in einem tollen Team etwas zu bewegen

## Was Sie mitbringen

- Eine kaufmännische und/oder technische Ausbildung, gerne mit erster Berufserfahrung im Vertrieb bzw. der aktiven Kundenbetreuung, alternativ ein betriebswirtschaftliches oder technisch ausgerichtetes Studium.
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gutes Englisch.
- Fähigkeiten in allen gängigen MS-Office-Programmen; Microsoft Navision ist wünschenswert.
- Sie sind kommunikationsstark und bewegen sich sicher im Umgang mit verschiedenen Kunden.
- Sie wissen sich durchzusetzen, arbeiten selbständig und verfügen über ein hohes Maß an Organisationgeschick.
- Sie leben den Dienstleistungsgedanken und besitzen eine ausgeprägte Kundenorientierung.

Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins richten Sie bitte an:

**Berliner Seilfabrik GmbH & Co.**  
**z. Hd. Renate Lingsch**  
**Lengeder Str. 4**  
**13407 Berlin**

[renate.lingsch@berliner-seilfabrik.com](mailto:renate.lingsch@berliner-seilfabrik.com)  
[www.berliner-seilfabrik.com](http://www.berliner-seilfabrik.com)

